



CMP/FEB/2026/0010

إعلان
Announcement

Date	17/02/2026	التاريخ
Company Name	مجموعة جي إف إتش المالية ش.م.ب. GFH Financial Group B.S.C.	إسم الشركة
Trading Code	GFH	رمز التداول
Subject	نتائج البث الإلكتروني لمجموعة جي إف إتش المالية للبيانات المالية للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2025 Results of GFH Financial Group's Webcast for the Financial Results of the Financial Year ended 31 st December 2025	الموضوع
Information	بالإشارة الى الإفصاح الصادر من مجموعة جي إف إتش المالية بتاريخ 09 فبراير 2026 المتعلق بدعوة المساهمين والمستثمرين لحضور البث الإلكتروني للمجموعة، يسر المجموعة أن تبلغ المساهمين والأسواق عن نجاح الندوة التي تم بثها عبر الانترنت يوم الاثنين الموافق 16 فبراير 2026 في تمام الساعة 2:00 ظهراً بتوقيت مملكة البحرين. مرفق لكم العرض التقديمي بالإضافة الى نص محضر الندوة. Further to GFH's market notification dated 09th February 2026 on the subject, GFH is pleased to inform its shareholders and the markets about the successful live webcast session, which was broadcasted online on Monday, 16th February 2026, at 2:00 p.m. Kingdom of Bahrain time. Attached herein is the presentation discussed during the session and the script of the live webcast.	المعلومة

Name	Mariam Jowhary	مريم جوهري	الإسم
Title	Head of Compliance & AML	رئيس الالتزام ومكافحة غسيل الاموال	المسمى الوظيفي
Company Seal ختم الشركة		Signature التوقيع	

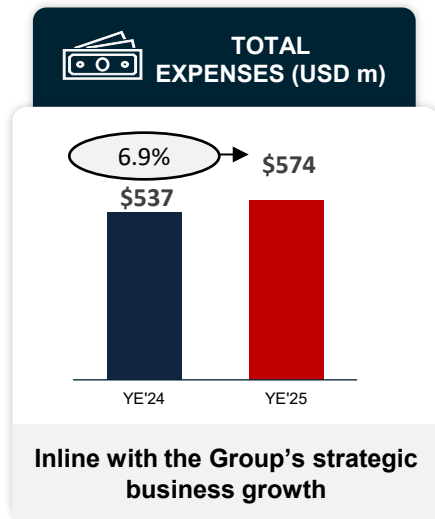
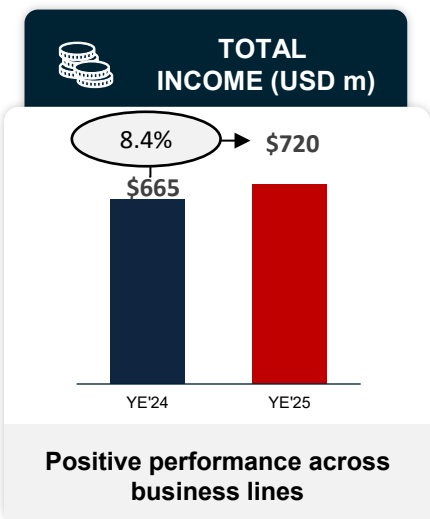
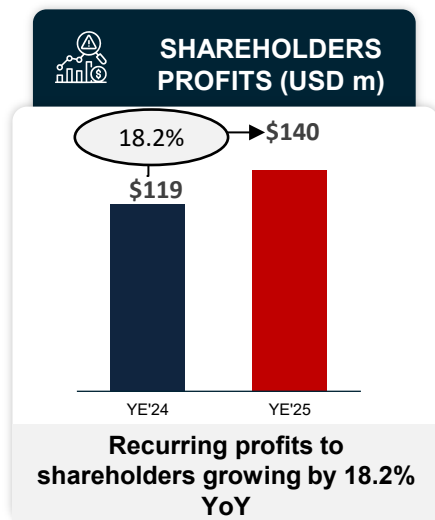
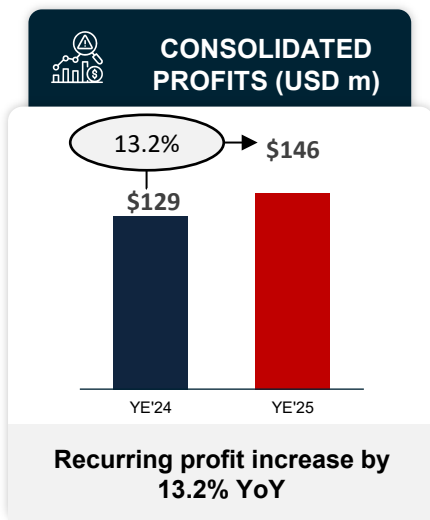


2025

Results Presentation

16 FEBRUARY 2026

2025 Has Been Another Remarkable Year of Growth and Profitability



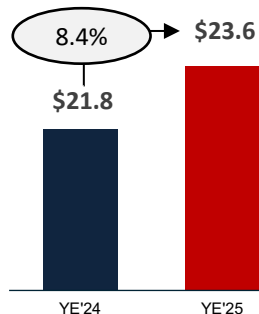
DOUBLE DIGIT GROWTH IN SHAREHOLDERS' PROFIT BY ~18.2% YoY TO \$140M

- Resilient growth trajectory driven by enhanced and diversified core revenues delivering improved shareholder returns
- Shareholders' Profit recorded a robust growth of ~18.2% YoY to \$140m
- Consistent YoY total income growth of 8.4%, reflecting strong contributions across all three business lines.
- The Group's Wealth and Investment Management segment demonstrated resilience, with a contribution of ~24.2% of total income.
- Contribution of ~54.2% from the Group's Treasury and Proprietary Investments business line.
- Strong contribution from the Group's Credit and Financing segment, generating ~21.6% of the total income.
- In line with business growth and strategic initiatives, total expenses have also increased by ~6.9% YoY.
- ~20% YoY growth in Earnings per Share, reaching ~US\$3.9 and reinforcing the Group's profitable trajectory.
- GFH continues to exhibit a strong and ascending profit trajectory

Resilient Balance Sheet Supported by Healthy Liquidity and a Solid Asset Base



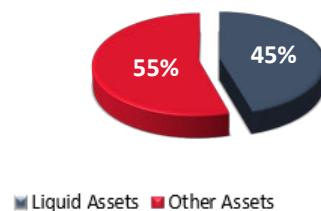
ASSETS & AUMs (USD bn)



On track to achieve AuM target by identifying income generating investments



LIQUID ASSETS



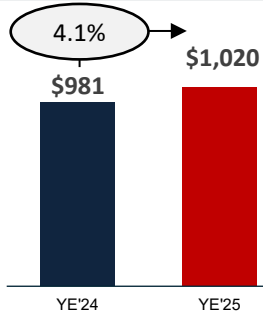
Liquid Portfolio

STRONG LIQUIDITY POSITION AND RESILIENT ASSET BASE UNDERPIN OUR FINANCIAL STRENGTH AND GROWTH STRATEGY

- **Assets & AUMs stands at ~\$23.6bn demonstrating an increase of ~8.4%.** This growth was underpinned by a diversified portfolio of income generating assets.
- **Total assets have demonstrated a growth of ~10.6% YoY to \$12.2bn** as of 31 December 2025, compared to \$11.03bn as of 31 December 2024.
- **We continue to maintain strong liquidity, with liquid assets holding ~45% in cash and treasury portfolio** which totals to ~\$5.5bn at YE'25.
- **Standing at \$1.02bn, total equity attributable to shareholders recorded an increase of ~4.1%** at YE'25 compared to \$981m at YE'24.
- **ROAE stands at 14%,** reflecting the group's strong financial performance



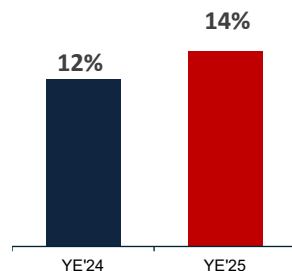
OWNER'S EQUITY (USD m)



Strengthened Shareholder Equity



ROAE



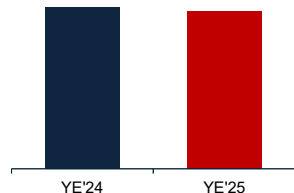
Increased ROAE Standing at ~14.0%

Stable Liquidity and Capital Ratios Reflecting Robust Financial Position



CAR

17.03% 16.62%

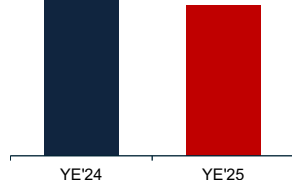


CAR stands at 16.62% versus 12.5% regulatory level



Tier 1 Capital

16.40% 15.88%

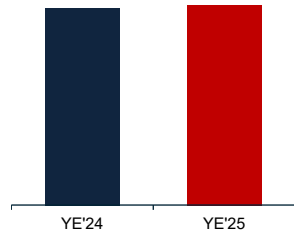


15.88% Tier 1 versus 12.5% regulatory level



NSFR

133% 135%

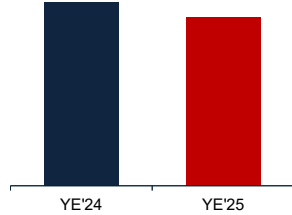


NSFR stands at 135% versus 100% regulatory level



LCR

194% 178%



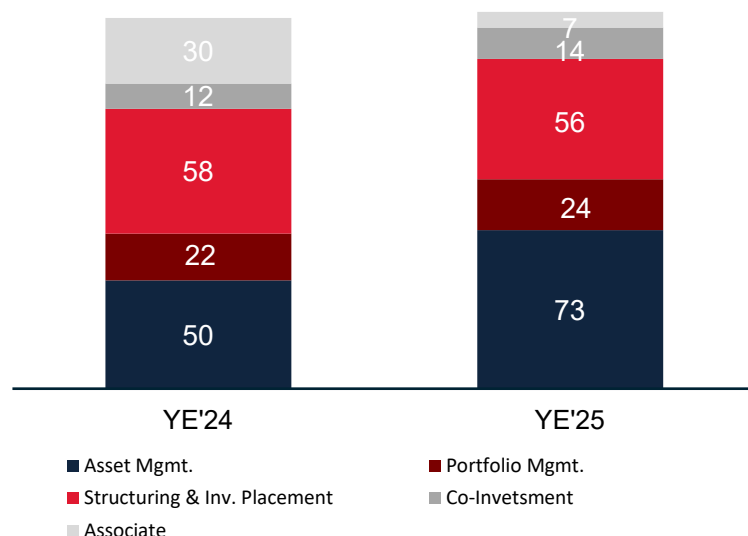
LCR stands at 178% versus 100% regulatory level

CAR, LCR AND NSFR RATIOS REMAIN ROBUST AND EXCEED REGULATORY THRESHOLD

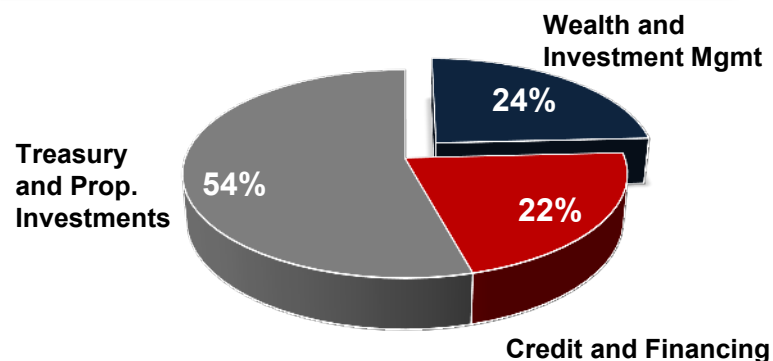
- **CAR maintained at 16.62% versus 12.5% regulatory requirements** as of 31 December 2025, reinforcing the Group's resilient capital base.
- **LCR maintained at 178%** as of 31 December 2025, exceeding regulatory threshold, and showing strong liquidity management.
- **NSFR maintained above regulatory levels** at 135% as of December 2025.
- **Capital and liquidity ratios remain well-above regulatory thresholds**, underscoring strength of our capital base and liquidity profile.
- Strong and resilient capital Base with ample room to support future growth.

Wealth and Investment Management

Income (USDm)



Contribution

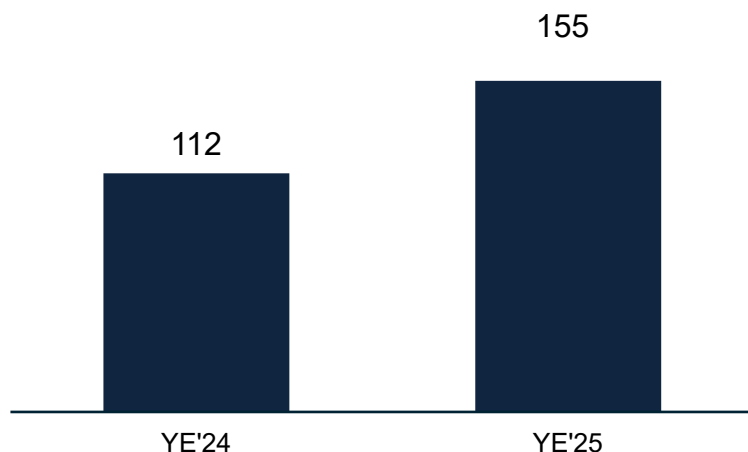


WELL-ESTABLISHED WEALTH & INVESTMENT MANAGEMENT SEGMENT

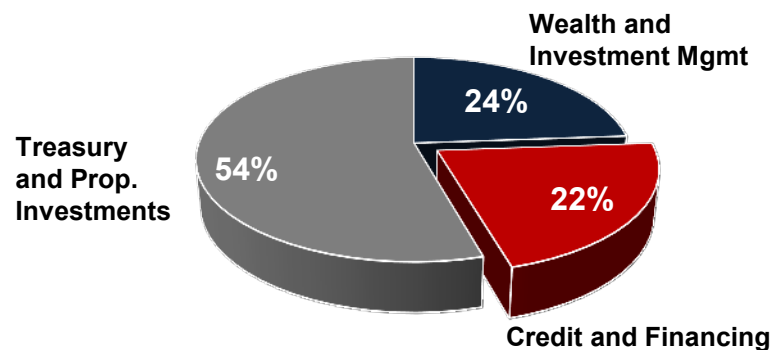
- Wealth and Investment Management ("WIM") is a core profitability engine, contributing 24% of total income.
- The stability of Wealth and Investment Management income demonstrates the expansion and strengthening of our asset management platform, driven by higher AUM, increased transaction activity, improved investment performance, and continued contribution from associates.
- During Q4'25, we have made strategic investments across regions, delivering consistent, income-generating returns including:
 - ✓ Acquisition of majority stake in Devmark Real Estate Brokers L.L.C., a UAE leading real estate development project sales and marketing platform.
 - ✓ Group's participation as a cornerstone investor in the IPO of Mininglamp Technology, a data intelligence application software company in China.
 - ✓ Acquisition of majority stake in Bryne Equipment Rental, a leading GCC industrial services and equipment rental provider.
 - ✓ Launch of industrial and logistics platform with Gaw Capital in the UAE.

Credit and Financing

Income (USDm)



Contribution

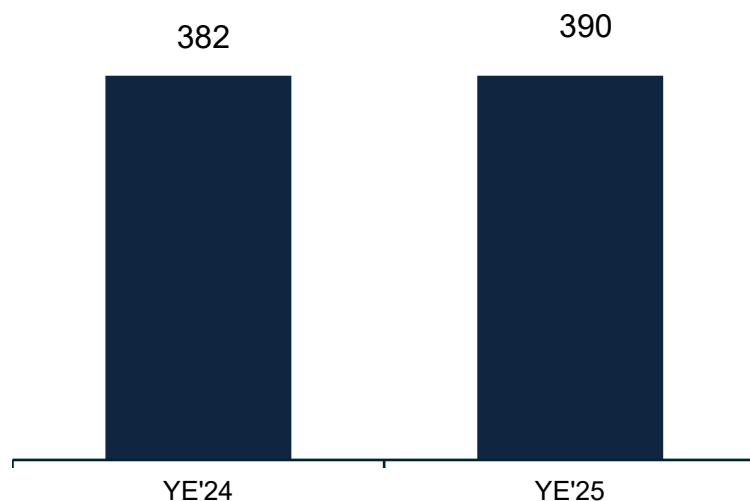


A DIVERSIFIED CREDIT AND FINCNAING PLATFORM

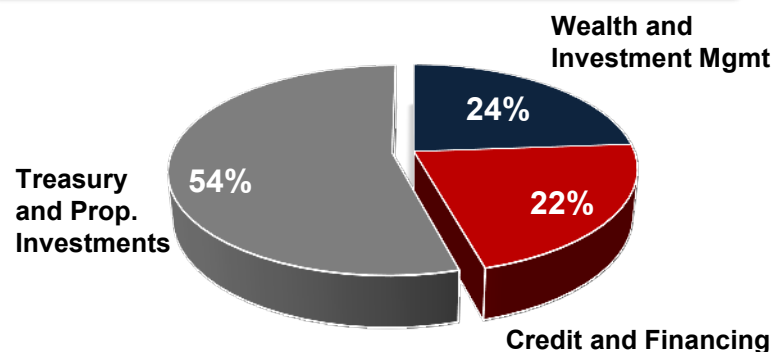
- Recurring positive contributions from the Group's Credit and Financing segment, **contributing ~22% of its total income.**
- **The segment records income growth of ~38.9% YoY,** contributing ~\$155.2m at YE'25 compared to ~\$111.7m at YE'24, driven by disciplined loan growth and high quality credit mix.
- **Growth of ~22% YoY in financing income to ~\$173.5m,** from ~\$142.4m at YE'24. **Decrease of ~26.6% in finance expenses** further demonstrates funding efficiency.
- Khaleeji Bank's net profit increased ~10.3% YoY to \$30.7m at YE'25 compared to \$27.8m at YE'24, reflecting a successful operational strategy and diversification across banking activities.
- Underwriting activity records an income of ~\$51m at YE'25, enabling diverse income streams.

Treasury and Proprietary Investments

Income (USDm)



Contribution



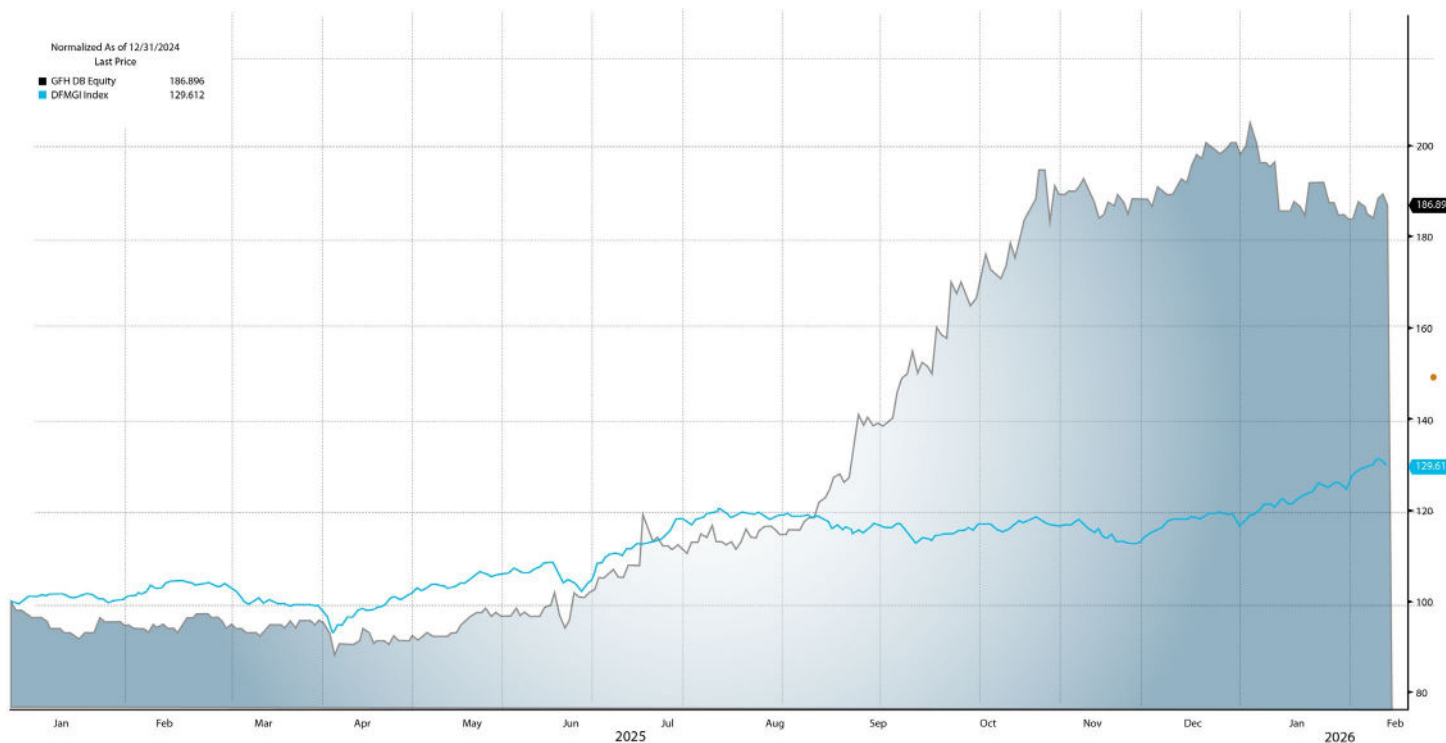
THE TREASURY & PROP BUSINESS LINE IS PLAYING A KEY AND FUNDAMENTAL ROLE IN BOOSTING THE GROUP'S PROFITABILITY WHILST MANAGING A HEALTHY LIQUIDITY

- Treasury and Proprietary Investments records income of \$390.3m at YE'25, compared to \$382.4m for similar period last year.
- Strong Performance by the Group's treasury business mainly driven by the Fixed income portfolio and the ALM & trading portfolio.
- Liquid assets form 45% of our total assets. The Group's treasury portfolio including cash stands as \$5.5bn.
- In line with its Board approved strategy, the Proprietary Investments business line has been successful in exiting real estate assets from the portfolio contributing to gains from sale of assets

Share Price Performance



Share Price Performance of GFH vs. Dubai Financial Market General Index (Rebased to 100)*



Market Cap US\$ 2.2bn

Share Price Growth 2025 90.0%

Share Price Growth YTD 78.3%

P/E Ratio 15.29x

~90% increase in GFH share price during 2025 reflecting growing investor confidence in GFH's strategy, disciplined execution, and long-term value creation supported by the Group's solid fundamentals

* Market Price as of 13 February 2026 in DFM

GFH's Consistent Profitability has Supported a Stable Dividends Payment



10.11% Cash Dividends Recommendation*



10.11%
on par value*



\$0.0268
per share*

In line with the Group's results, the Board of Directors has recommended a total cash dividend of 10.11%, subject to regulatory and shareholders' approval



** Including interim dividends, and subject to shareholder and regulatory approval.*

Digital Banking – GFH App Recent Developments



Introduction of AI Investment Assistant to deliver faster, smarter and more personalized services to clients.



Launch of ‘Sara’ and ‘Ahmed’, a Bahraini human-like AI Call Center Agent enabling consistent responses and pro-active, data-driven improvement.



Optimized key digital journeys, simplifying transfers, advancing in-app IBAN capabilities and beneficiary management, improved screen guidance, and reduced operational queries and rework.



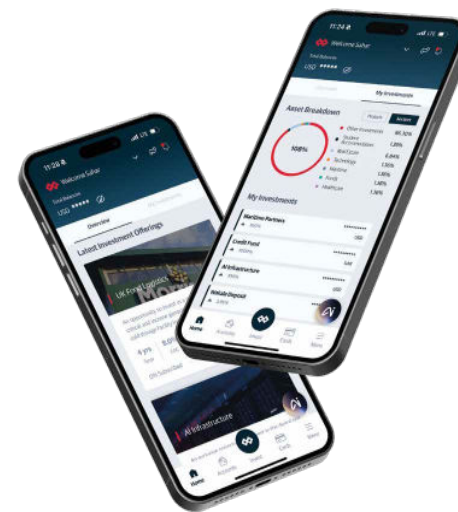
Expanded regional reach through partnership with a digital bank in the KSA, offering more tailored services to Saudi Arabian customers and reinforcing focus to enhance overall capabilities.



Launch of Bahrain’s first bank-integrated crypto payment solution in partnership with Binance, introducing the innovation of blockchain technology into GFH’s digital platform.



Integration of eKey 2.0 across all digital services for Bahraini clients, enabling secure digital identity verification through Bahrain’s national digital identity platform.



Selected ESG Initiatives Accomplished During Q4 2025



1 Participating in WEF Annual Meeting in Davos

Strengthening GFH's global positioning and engagement alongside world leaders in shaping the future of finance, investment and economic transformation.

2 Supporting Youth Entrepreneurship and Innovation

Support through thought leadership initiatives, including podcast platforms and knowledge-sharing content, aligned with the Group's strategic focus on empowering future leaders and fostering entrepreneurial ecosystems

3 Hosting Specialized Knowledge Sessions Under the Group's Internal "Minds at Work" Platform

Focusing on sustainability, governance and responsible business practices, aimed at enhancing employee awareness and strengthening the Group's ESG-driven corporate culture.

4 Sponsoring and Participating in Innovation and Management Forums

Including Manama Capital of Young Arab Entrepreneurs and the Sustainability Forum Middle East, supporting knowledge exchange and human capital development.

5 Strengthening Participation in Global Platforms Focused on Innovation and Sustainable Growth

Including engagement in the Future Investment Initiative (FII), reflecting the Group's commitment to responsible innovation and digital transformation.

6 Continuing to Enhance the Group's Standing in Governance and Sustainability Through Regional Recognition

Including the Best ESG Strategy Award from MEA Finance, reflecting the integration of ESG principles across the Group's operations and corporate strategy.



Awards 2025



Best Investment Bank



MEA Finance

**Leading Corporate for Investor
Relations - Bahrain**



MEIRA

**Best Private Real Estate
Manager of the Year**



Financial Times

**Middle East's Best for
Alternative Investments**



Euromoney

**Best Islamic Fintech Solution
Implementation**



MEA Finance

**Islamic Digital Banking
Provider**



MEA Finance

**Best Private Bank in Bahrain
2026**



Global Finance

**Bahrain's Best Islamic Fund
Manager**



Euromoney

**Bahrain's Best for Alternative
Investments**



Euromoney

**Top 50 Bahraini companies for
2025**



Al Bilad, Bahrain





For more information, contact us on
srelations@gfh.com



Disclaimer

GFH Financial Group B.S.C ("GFH"), on its behalf and on behalf of any affiliate, subsidiary and other members of its group of companies (the "**Group**") give notice that:

1. Any information contained in this presentation (the "Presentation") has been prepared by GFH solely for informational purposes and should not be construed as an offer to buy, sell or otherwise be construed as a solicitation of an offer to buy or sell any security or instrument, enter into any contract, or to participate in any transaction or trading activity.
 2. The Presentation may contain forecasts and other forward-looking statements. Forward-looking statements give the Group's current expectations or forecasts of future events. No assurance can be given that any particular expectation will be met and investors are cautioned not to place undue reliance on forward-looking statements.
 3. None of the statements contained in this Presentation is to be relied upon as a statement or representation of fact. The contents of the Presentation are based upon or derived from information generally believed to be reliable although no representation is made that it is accurate or complete. GFH and the Group (including any of their respective directors, officers, employees and advisors) do not make or give any representation or warranty whatsoever in relation to this Presentation. All statements contained in this Presentation are made without responsibility on the part of GFH or the Group or their advisors (including their respective directors, officers and employees).
 4. This Presentation and the information contained herein is not intended to be a source of advice or credit analysis with respect to the material presented, and the information and/or documents contained in this Presentation do not constitute investment advice. All parties that are in receipt of the Presentation are expected to seek their own independent financial, business, legal and tax advice.
 5. All parties that participate in the webcast where the Presentation is made, or otherwise receive copies (in any format) of the Presentation must satisfy themselves as to the correctness of each of the statements contained in this Presentation.
 6. This Presentation may not be stored, copied, distributed, transmitted, retransmitted or reproduced, in whole or in part, in any form or medium, without the prior consent of GFH.
 7. Amounts, values and figures used in the Presentation may be rounded off to the closest whole-number or otherwise as indicated in the Presentation. Therefore, note that there may be rounding differences throughout the Presentation.
-

تقرير نتائج مجموعة جي إف إتش المالية لعام 2025

الحضور من مجموعة جي إف إتش المالية:

السيد بهاسكار ميهتا، القائم بأعمال المدير المالي

مساء الخير جميعاً، وأرحب بكم في العرض التقديمي لنتائج مجموعة جي إف إتش المالية لنهاية عام 2025. اسمي بهاسكار ميهتا، وسأقدم لكم أهم مؤشرات أدائها المالي خلال العام.

يسرنا أن نعلن أن جي إف إتش حققت عامًا آخر من الأداء المالي القوي، حيث واصلت إيراداتنا الأساسية وربحياتنا النمو، مدعومة بمزيد من تنوع مصادر الدخل والاستثمار المستمر في التكنولوجيا لتعزيز الكفاءة التشغيلية. وفي الوقت ذاته، حافظنا على نهج منضبط وانتقائي في الاستثمار، وعلى قوة الميزانية العمومية ومستويات السيولة، مع بقائنا في موقع جيد لاقتناص الفرص المتوافقة مع محركات النمو المستدام.

وقد انعكس هذا الأداء كذلك في التحسن المستمر في العائد على حقوق المساهمين، بما يعكس التنفيذ المنضبط وقدرتنا على تحويل الأولويات الاستراتيجية إلى نتائج قابلة للقياس.

وخلال عام 2025، ارتفع صافي الربح العائد على المساهمين بنسبة 18.2% ليصل إلى نحو 140 مليون دولار أمريكي، مما يعكس مرونة استراتيجيتنا وقدرتنا على التعامل مع التحديات الاقتصادية مع الاستمرار في تحقيق عوائد تنافسية ومستدامة لمساهميننا.

اسمحوا لي في البداية أن أقوم باستعراض أبرز المؤشرات المالية:

- تحقيق نمو يقارب 18.2% من صافي الربح العائد على المساهمين ليصل إلى 140 مليون دولار أمريكي خلال الاثني عشر شهراً من عام 2025، مقارنة 119 مليون دولار أمريكي في الفترة نفسها من العام الماضي.
- تحقيق نمو في صافي الربح الموحد لسنة 2025 بنسبة تقارب 13.2% على أساس سنوي ليصل إلى نحو 146 مليون دولار أمريكي.
- واصلت جميع خطوط الأعمال الأساسية للمجموعة مساهمتها في الإيرادات.
- ارتفاع إجمالي الدخل خلال فترة اثني عشر شهراً بنسبة 8.4% ليصل إلى 720 مليون دولار أمريكي.
- تماشياً مع مبادراتنا الاستراتيجية ونمو الأعمال، ارتفع إجمالي المصروفات بنحو 6.9% بنهاية العام.
- ارتفعت ربحية السهم خلال العام إلى 3.9 دولار أمريكي، محققة نمواً يقارب 20% على أساس سنوي، مما يعزز المسار الربحي للمجموعة.
- استمرار نمو أصول وأموال تحت الإدارة لدى المجموعة بنسبة تقارب 8.4% لتصل إلى 23.6 مليار دولار أمريكي في 31 ديسمبر 2025، مدعومة بمحفظة متنوعة من الأصول المدرة للدخل.
- حافظنا على مركز سيولة قوي، حيث تمثل الأصول السائلة 45% من إجمالي الأصول.
- ارتفاع إجمالي حقوق المساهمين بنسبة نحو 4.1% لتصل إلى مليار دولار أمريكي بنهاية عام 2025، مقارنة ب 981 مليون دولار أمريكي بنهاية عام 2024.

- انعكس أدؤنا في ارتفاع العائد على متوسط حقوق المساهمين ليبلغ نحو 14% في ديسمبر 2025 مقارنة بنحو 12% في ديسمبر 2024.

مستويات قوية من رأس المال والسيولة والتمويل:

واصلنا الحفاظ على نسب قوية لرأس المال والسيولة، حيث بلغ معدل كفاية رأس المال 16.62%، ونسبة تغطية السيولة 178%، ونسبة صافي التمويل المستقر 135%. وتعمل المجموعة باستمرار فوق الحد الأدنى المطلوب للحدود التنظيمية لرأس المال والسيولة، مما يضمن مركزاً قوياً ورأسماًلاً كافياً.

سننتقل الآن إلى أبرز إنجازات كل من خطوط أعمالنا الثلاثة ومساهماتها في إيرادات هذا العام.

خلال العام، قام البنك بتحسين عرض بنود الدخل بما يعكس بشكل أفضل نموذج أعمال جي إف إتش المتطور، وبما ينسجم مع التقارير المالية لخطوط الأعمال الأساسية للمجموعة.

وترتبط هذه التغييرات فقط بطريقة عرض القوائم المالية، وتشمل إعادة تصنيف داخل الميزانية العمومية وقائمة الدخل. ومن المهم التأكيد على أنه لم يتم إعادة إصدار أرقام السنوات السابقة المدققة، كما أن الأداء المالي الأساسي للمجموعة لم يتغير. ويهدف هذا التحسين إلى توفير وضوح أكبر للمستثمرين حول أنشطة الأعمال ومصادر الإيرادات.

إدارة الثروات والاستثمارات:

ساهم هذا القطاع بنحو 24% من إجمالي دخل المجموعة. ويشمل أنشطة إدارة الأصول والمحافظ الاستثمارية التي تعمل كوسيط من خلال الاستحواذ على الأصول الاستثمارية وإدارتها وتحقيق العوائد منها لصالح العملاء من المؤسسات وأصحاب الثروات العالية، وفق ترتيبات تقديرية أو تشاركية. كما تستثمر المجموعة إلى جانب عملائها لتحقيق عوائد متنوعة من محافظ الأصول تحت الإدارة.

يشمل هذا القطاع خطوط أعمال إدارة الأصول وإدارة المحافظ الاستثمارية للمجموعة، والتي تعمل كوسيط من خلال الاستحواذ وإدارة وتحقيق موجودات الاستثمار لعملائها من المؤسسات والأفراد من أصحاب الثروات العالية، بموجب ترتيبات تقديرية وتشاركية. كما تستثمر المجموعة بالاشتراك مع عملائها لتحقيق عوائد متنوعة من محافظها للموجودات تحت الإدارة.

تقوم فرق إدارة الثروات والاستثمارات بأنشطة الترتيب والهيكل قبل بيع منتجاتها، تقوم بتقديم خدمات إدارة الأصول والمحافظ الاستثمارية لمستثمريها حتى التخرج، مما يدر على المجموعة رسوم إدارة وحوافز وأداء مستمرة. يشمل هذا النشاط التجاري أيضاً حصة الأرباح والتوزيعات من الشركات الزميلة المحتسبة بطريقة حقوق الملكية في شركات إدارة أصول أخرى، والتي تعتبر مكملة الأنشطة إدارة الأصول للمجموعة في قطاع العقارات.

وخلال العام، تم تنفيذ عدد من الاستثمارات الاستراتيجية في مناطق مختلفة، شملت:

1. الاستحواذ على حصة أغلبية في شركة ديفمارك للوساطة العقارية، المنصة الرائدة لمبيعات وتسويق مشاريع التطوير العقاري في دولة الإمارات العربية المتحدة. يمثل الاستحواذ امتداداً لاستراتيجيتنا القائمة على الاستثمار إلى جانب فرق إدارة متميزة بهدف توسيع نطاق حضورنا العالمي وتعزيز الترابط عبر منظومتنا.
2. المشاركة كمستثمر رئيسي في الطرح العام الأولي لشركة ماينينغلامب تكنولوجي (Mininglamp Technology) الرائدة في مجال برمجيات تطبيقات ذكاء البيانات في الصين. تنسجم مشاركتنا مع إستراتيجية المجموعة لدعم الشركات الرائدة في تقاطع مجالات البرمجيات وذكاء البيانات والذكاء الاصطناعي.

3. الاستحواذ على حصة أغلبية في شركة بايرن لتأجير المعدات، إحدى الشركات الرائدة في قطاع الخدمات الصناعية وتأجير المعدات في دول مجلس التعاون. يتماشى الاستحواذ مع استراتيجية المجموعة لتوسيع نطاق حضورها في الأسواق الاستراتيجية في دول مجلس التعاون.

4. تأسيس منصة صناعية ولوجستية في دولة الإمارات العربية المتحدة من خلال شراكة مع شركة جو كابيتال. من خلال هذه الشراكة تهدف المجموعة لتجمع بين الخبرة الإقليمية والقدرات العالمية.

ونهدف إلى مواصلة توسيع محفظتنا الاستثمارية عبر توظيف استثمارات جديدة في قطاعات مستقرة ومرددة للدخل، مع الاستفادة من فرص النمو في دول مجلس التعاون والولايات المتحدة وأوروبا والمملكة المتحدة.

الائتمان والتمويل:

ساهم قطاع الائتمان والتمويل بنحو 22% من إجمالي دخل المجموعة، تشمل على جميع الأنشطة المصرفية للشركات والخدمات المصرفية للأفراد المتوافقة مع الشريعة الإسلامية التي تقدمها المجموعة من خلال شركتها التابعة، خليجي بنك ش.م.ب.، والمشاركة في الفرص الائتمانية الخاصة، وأنشطة الاكتتاب الرأسمالي لدعم الاستحواذ المبدئي على الأصول لمنتجات إدارة الثروات والاستثمارات.

وسجل القطاع نمواً بنسبة تقارب 38.9% ليصل إلى نحو 155.2 مليون دولار أمريكي بنهاية عام 2025، مقارنة بنحو 111.7 مليون دولار أمريكي في عام 2024 نتيجة لنمو منضبط في القروض ومزيج ائتماني يتميز بجودة عالية.

وخلال عام 2025، ارتفع دخل التمويل بنسبة تقارب 22% ليلبلغ نحو 173.5 مليون دولار أمريكي، مقارنة بنحو 142.4 مليون دولار أمريكي في عام 2024.

كما سجل خليجي بنك، ذراع الخدمات المصرفية للأفراد التابعة للمجموعة نمواً بنسبة 10.3% في صافي الربح العائد على المساهمين، ليلبلغ 30.7 مليون دولار أمريكي في ديسمبر 2025، مقارنة بنحو 27.8 مليون دولار أمريكي في ديسمبر 2024.

الخزينة والاستثمارات الملكية الخاصة:

جميع الأنشطة التي يتم القيام بها على مستوى المجموعة، بما في ذلك الخزينة وموجودات، الملكية الخاصة المتبقية، تعتبر جزءاً من أنشطة الملكية الخاصة وأنشطة الخزينة للمجموعة.

تركز فرق الخزينة على تحقيق أداء يفوق عوائد السوق بشكل مستمر من خلال إدارة نشطة ومتنوعة للمحافظ الاستثمارية لصالح المجموعة والمستثمرين. ويتم إدارة الاستثمارات الخاصة على مستوى المجموعة بهدف التخطيط الدقيق لتحقيق القيمة، وتحويلها إلى عوائد مالية وتعزيز التكامل عبر كيانات المجموعة.

يلعب خط العمل هذا دوراً أساسياً في تعزيز ربحية المجموعة مع الحفاظ على مستويات سيولة صحية. وقد سجلت مساهمة الخزينة والاستثمارات الخاصة بما في ذلك اغتنام الفرص السوقية وتسييل الأصول المملوكة مبلغاً قدره 390.3 مليون دولار أمريكي خلال الاثني عشر شهراً من عام 2025، مقارنة بـ 382.4 مليون دولار للفترة نفسها من عام 2024. وقد ساهم هذا الخط بنحو 54% من إجمالي دخل المجموعة خلال الفترة.

واختتمت المجموعة العام بأداء قوي لأنشطة الخزينة، مدفوعاً بشكل رئيسي بمحفظة الإيرادات الثابتة ومحافظ إدارة الموجودات والمطلوبات والتداول.

نواصل الحفاظ على سيولة قوية، حيث تشكل الأصول السائلة 45% من إجمالي أصولنا. وتبلغ محفظة الخزينة للمجموعة، بما في ذلك النقد، نحو 5.5 مليار دولار أمريكي، مما يوفر مركز سيولة قويًا ومرونة عالية في الميزانية العمومية.

وبما يتماشى مع الإستراتيجية المعتمدة من مجلس الإدارة، فقد نجح خط أعمال الاستثمارات المملوكة في التخرج من أصول عقارية ضمن المحفظة، بما أسهم في تحقيق مكاسب من بيع الأصول.

أبرز مؤشرات سعر السهم:

نود أن نقدم بعض المؤشرات حول أداء سهم المجموعة.

خلال العام، واصلت المجموعة تحقيق عوائد قوية للمساهمين من خلال مزيج من توزيعات الأرباح وارتفاع سعر السهم. فقد ارتفع سعر سهم جي إف إتش بحوالي 90% خلال عام 2025، وبالاقتتران مع توزيعات الأرباح المرحلية والمقترحة، حققت المجموعة إجمالي عوائد قوية للمساهمين. ويعكس هذا الأداء تزايد ثقة المستثمرين في استراتيجية جي إف إتش، والتنفيذ المنضبط للاستراتيجية، وقدرتها على خلق قيمة طويلة الأجل.

تماشيًا مع نتائج المجموعة، أوصى مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية إجمالية بنسبة 10.11% من القيمة الاسمية للسهم (ما يعادل 0.0268 دولارًا أمريكيًا للسهم باستثناء أسهم الخزينة، بما في ذلك 0.0053 دولار من توزيعات الأرباح المرحلية المدفوعة سابقًا)، وذلك رهناً بموافقة الجهات التنظيمية والمساهمين.

أبرز تطورات الخدمات المصرفية الرقمية:

على مدار العام، واصلت جي إف إتش تعزيز الأسس الداعمة لنموها، مع دفع مجموعة من الأولويات الاستراتيجية الرئيسية، بما في ذلك الاستثمار في التكنولوجيا، وتعزيز القدرات الرقمية عبر منصاتها، وتطوير القدرات الرقمية حول العملاء وتحسين تجربة العملاء بشكل عام. وتُعزّز هذه المبادرات النهج المنضبط للمجموعة نحو النمو وخلق القيمة المستدامة على المدى الطويل.

خلال هذا العام، قدّمنا المساعد الاستثماري القائم على الذكاء الاصطناعي ضمن تطبيق جي إف إتش، مما مكّن العملاء من الحصول على رؤى أسرع وأكثر تخصيصًا حول المنتجات الاستثمارية وخيارات المحافظ. وقد شكّل هذا خطوة محورية في تمكين قدرات تعتمد على الذكاء الاصطناعي ضمن الرحلة الاستثمارية الرقمية. بالإضافة إلى ذلك، أحرزنا تقدمًا في عدد من الممكّنات الرئيسية لدعم المرحلة التالية من الخدمات الذاتية الرقمية، أبرزها تطوير قدرات الأيبيان (IBAN) في التطبيق للعملاء وتحسين إدارة المستفيدين ضمن التطبيق. ويسهم ذلك في تبسيط سير العمليات الداخلية من خلال تحسين جمع البيانات، وتعزيز عمليات التحقق، وتقليل التدخل اليدوي، مما يمكّن من معالجة أكثر سلاسة للعمليات وتقليل الاستثناءات التشغيلية.

وبناءً على هذا الأساس الرقمي، أطلقنا «سارة» و«أحمد»، وهما وكيلًا مركز اتصال يعملان بالذكاء الاصطناعي ويتميزان بصفات بشرية، تم تصميمهما لتقديم خدمة عملاء متنسقة وذكية وقابلة للتوسع. ويعزز هذان الوكيلان دقة الاستجابات، ويمكّنان تحسينات استباقية مبنية على البيانات، ويقللان من أوقات إنجاز المعاملات عبر مختلف نقاط تفاعل العملاء. وخلال الفترة نفسها، وسّعنا انتشارنا الإقليمي من خلال التكامل مع بنك رقمي في المملكة العربية السعودية بهدف تقديم خدمات أكثر ملاءمة ومواءمة للعملاء. كما واصلنا تحسين المسارات الرقمية الأساسية لتعزيز تجربة العملاء.

وخلال الربع الأخير، قدّمنا تكامل e-Key الذي يتيح التحقق الآمن من الهوية الرقمية من خلال منصة الهوية الرقمية الوطنية في البحرين. وقد أدى ذلك إلى تعزيز كفاءة إجراءات التسجيل، وتقوية ضوابط الامتثال، وتقليل الاحتكاك في عملية تفعيل العملاء. تتماشى هذه التكاملات مع الإستراتيجية العامة للمجموعة الرامية إلى تعزيز تفاعل العملاء، ورفع الكفاءة التشغيلية، وخلق تجربة سلسلة عبر منظومتنا الرقمية.

ونحن نتطلع إلى المستقبل، نظل ملتزمين بالكامل بدفع التميز التشغيلي والتحول الرقمي عبر المجموعة، والاستفادة من التكنولوجيا لتعزيز الكفاءة ودعم نمو قابل للتوسع.

أبرز ممارسات الاستدامة:

واصلت المجموعة تنفيذ مبادرات بيئية ومجتمعية وحوكمة متعددة، منها:

- المشاركة في الاجتماع السنوي للمنتدى الاقتصادي العالمي في دافوس، بما يعزز المكانة العالمية للمجموعة ومشاركتها إلى جانب قادة العالم في رسم ملامح مستقبل التمويل والاستثمار والتحول الاقتصادي.
- دعم ريادة الأعمال والابتكار لدى الشباب من خلال مبادرات ريادية معرفية، بما في ذلك منصات البودكاست ومحتوى تبادل المعرفة، بما يتماشى مع التركيز الاستراتيجي للمجموعة على تمكين قادة المستقبل وتعزيز منظومات ريادة الأعمال.
- تنظيم جلسات معرفية متخصصة ضمن منصة المجموعة الداخلية " عقول في العمل"، ركزت على مفاهيم الاستدامة والحوكمة والممارسات المسؤولة في الأعمال، بهدف رفع مستوى الوعي لدى الموظفين وتعزيز الثقافة المؤسسية القائمة على مبادئ الممارسات البيئية والمجتمعية والحوكمة.
- رعاية والمشاركة في منديات معنية بالابتكار والإدارة، من بينها المنامة عاصمة رواد الأعمال الشباب العرب ومنتدى الاستدامة في الشرق الأوسط، دعماً لتبادل المعرفة وتنمية رأس المال البشري.
- تعزيز الحضور في المنصات العالمية المعنية بالابتكار والنمو المستدام، بما في ذلك المشاركة في مبادرة مستقبل الاستثمار (FII)، في إطار التزام المجموعة بالابتكار المسؤول والتحول الرقمي.
- مواصلة تعزيز مكانة المجموعة في مجالي الحوكمة والاستدامة، من خلال نيل جوائز إقليمية، من بينها جائزة أفضل إستراتيجية للممارسات البيئية والمجتمعية والحوكمة من مجلة Finance MEA، بما يعكس تكامل هذه المبادئ ضمن عمليات المجموعة واستراتيجيتها المؤسسية.

أبرز الجوائز:

حصلت المجموعة على عدة جوائز دولية، منها:

1. أفضل بنك استثماري من MEA Finance
2. أفضل مدير عقاري خاص للعام من Financial Times
3. الشركة الرائدة في علاقات المستثمرين في البحرين من MERIA
4. الأفضل في الشرق الأوسط في مجال الاستثمارات البديلة من Euromoney
5. أفضل تنفيذ لحلول التكنولوجيا المالية الإسلامية من MEA Finance
6. مزود الخدمات المصرفية الرقمية الإسلامية من MEA Finance
7. أفضل بنك خاص في البحرين من Global Finance
8. أفضل صندوق إسلامي في البحرين من Euromoney
9. الأفضل في البحرين في مجال الاستثمارات البديلة من Euromoney

كلمة ختامية:

اسمحوا لي أن أتقدم بالشكر والعرفان لمساهميننا وشركائنا وزملائنا على دعمهم المستمر. لقد كان عام 2025 عامًا مميزًا بأداء استثنائي ونمو قوي عبر جميع خطوط الأعمال، مدعومًا بميزانية عمومية متينة، ومستويات سيولة مناسبة، وتساهم في تحقيق الاستقرار والمرونة على المدى الطويل.

ونتطلع إلى مواصلة تركيزنا على النمو المنضبط، وتعزيز مرونة المحفظة، ودفع عجلة الابتكار الرقمي، وتحسين تجربة العملاء، وتحقيق قيمة مستدامة.

نحن واثقون من قدرتنا على الحفاظ على هذا الزخم واغتنام الفرص لخلق قيمة مستدامة لمساهميننا ومستثمرينا.

نتطلع إلى عام آخر من التقدم المستمر.

شكرًا لكم على حسن استماعكم، ويسعدني الآن الإجابة عن أي أسئلة.



GFH Financial Group Reports Results for 2025

Attendees from GFH Financial Group:

Mr. Bhaskar Mehta, Acting Chief Financial Officer

A very good afternoon and a warm welcome to GFH Financial Group's year-end 2025 results presentation. My name is Bhaskar Mehta, and I will walk you through the key highlights of our financial performance for the year.

We are pleased to report that GFH delivered another year of strong financial performance, our core revenues and profitability continued to grow, supported by further diversification of income streams and ongoing investment in technology to enhance operational efficiencies. At the same time, we remained disciplined and selective in our investment approach, preserved balance sheet strength and liquidity, and stayed well positioned to capture opportunities aligned with sustainable growth drivers

This performance was further demonstrated by the continued improvement in our return on equity, reflecting disciplined execution and our ability to translate strategic priorities into measurable results.

In 2025, shareholders' profit increased by 18.2% to US\$ 140 million, highlighting the resilience and agility of our strategy, and our ability to navigate economic challenges while delivering competitive and sustainable returns to our shareholders.

Let me begin with a summary of our key financial highlights:

- ~18.2% growth in net profit attributable to shareholders standing at US\$ 140m for the twelve months of 2025 compared to \$119m for similar period last year.
- Delivered double digit growth in consolidated net profit for the full year 2025 by ~13.2% YoY to US\$ 146m.
- All the core business lines of the Group continued their contributions to the revenue.
- Total income for the twelve-month period increased by 8.4% to US\$ 720 million
- In line with strategic initiatives and business growth, total expenses increased by ~6.9% at year-end.
- The Group's earnings per share this year have risen to US\$ 3.9, presenting a ~20% YoY growth, reinforcing the Group's profitable trajectory.
- The Group's assets and funds under management has further grown by ~8.4% to \$23.6bn as of 31 December 2025. This growth was underpinned by a diversified portfolio of income generating assets,
- We continue to maintain a strong liquidity position, with liquid assets forming 45% of total assets.
- 4.1% increase in total equity attributable to shareholders standing at US\$ 1bn at year-end 2025, compared to \$981m at year-end 2024.
- Our performance translates to a higher return on average equity as of December 2025, which stands at ~14% compared to ~12% as of December 2024.



Robust Capitalization, Liquidity and Funding Levels:

We continue to maintain strong capital and liquidity ratios, with our capital adequacy ratio standing at 16.62%, liquidity coverage ratio at 178%, and net stable funding ratio at 135%. The Group consistently operates above regulatory capital and liquidity thresholds, ensuring a robust and well-capitalized position.

We will now move on to the main highlights for each of our three business lines along with their contribution to this year's revenues.

During the year, the Bank enhanced the presentation of the income line items to better reflect GFH's evolving business model and to align the financial reporting with the Group's core business lines.

These changes are purely related to financial statement presentation and involve reclassifications within the balance sheet and income statement. Importantly, there has been no restatement of prior-year audited figures, and the underlying financial performance of the Group remains unchanged. This refinement is intended to provide investors with clearer visibility into our business activities and revenue streams as we continue to evolve and grow.

Wealth and Investment Management –

Wealth and Investment Management contributed ~24% of the Group's total income. This segment includes the Groups asset management and portfolio management business lines that acts as intermediaries by acquiring, managing and realizing investment assets for institutional and high net worth clients, under both discretionary and participatory arrangements. The Group also co-invests along with its clients for realising diversified returns from its AUM portfolios. The Wealth and Investment management teams undertake placement and structuring activities prior to sale of its products and subsequently perform asset and portfolio management services for its investors till exit which generates ongoing management, incentive and performance fees for the Group. This business line also includes share of profits and distributions from equity accounted investments in other asset managers that are considered complimentary to the Groups asset management activities.

The stability of Wealth and Investment Management income demonstrates the expansion and strengthening of our asset management platform, driven by higher AUM, increased transaction activity, improved investment performance, and continued contribution from associates.

During this quarter, we have made strategic investments across regions, delivering consistent income-generating returns including:

1. The acquisition of majority stake in Devmark Real Estate Brokers LLC, a UAE leading real estate development project sales and marketing platform. This strategic commitment further represents an extension of the Group's strategy to invest alongside exceptional management teams to expand our global footprint and create connectivity across our ecosystem.
2. The Group's participation as a cornerstone investor in the IPO of Mininglamp Technology, a data intelligence application software company in China. This participation aligns with our Group strategy to support leading companies specialized in software, data intelligence, and AI.

3. Acquisition of majority stake in Byrne Equipment Rental LCC, a leading GCC industrial services and equipment rental provider. This aligns with the Group strategy to expand its footprint across strategic GCC markets.
4. Establishment of a UAE-focused industrial and logistics platform through a joint-venture partnership with Gaw Capital Partners, a leading Dubai-based real estate investment firm. Through this partnership, the Group seeks to combine regional insight with global capabilities.

We aim to continue to expand our portfolio by deploying new investments into stable, yield-generating sectors while capturing growth opportunities across the GCC, united states, Europe and the United Kingdom.

Credit and Financing –

The Group's credit and financing business lines contributed ~22% of the Group's total income. This business line include all the corporate banking and retail banking activities of the Group's subsidiary, Khaleeji Bank BSC, our capital underwriting activities to support the initial acquisition of assets for the Wealth and Investment Management products and our participation in private credit opportunities.

The segment records income growth of ~38.9% YoY, contributing ~ US\$ 155.2m at YE'25 compared to ~ US\$ 111.7m at YE'24, driven by disciplined loan growth and high-quality credit mix.

During 2025, the financing income grew by 22% to ~ US\$ 173.5m, from ~ US\$ 142.4m at YE'24,

Khaleeji Bank, the Group's retail banking arm, has demonstrated a growth of ~10.3% in net profit attributable to shareholders during the year, standing at \$30.7m at December 2025 compared to \$27.8m at December 2024.

Treasury and Proprietary Investments –

All other activities that are undertaken at the Group level, including treasury and residual proprietary asset portfolio management, are considered as part of the Proprietary and treasury activities of the Group.

The Treasury teams focus on achieving consistent outperformance against market returns through active and diversified portfolio management for the Bank and its investors. The Proprietary investments are managed at a Group level to carefully plan value realisation, monetization and synergy across Group entities by making positive contributions.

This business line plays a key and fundamental role in boosting the Group's profitability whilst managing healthy liquidity. Contribution from Treasury and proprietary investments, including market opportunities and monetizing of proprietary assets, recorded US\$ 390.3m for the twelve months of 2025, compared to \$382.4m for the same period in 2024. This business line contributed ~ 54% of the total income of the Group for the period.

We close the year with strong Performance by the Group's treasury business which was mainly driven by the Fixed income portfolio and the ALM & trading portfolio.



We continue to maintain strong liquidity, as our liquid assets form 45% of our total assets. The Group's treasury portfolio including cash stands at US\$ 5.5bn, providing a robust liquidity position and balance sheet flexibility.

In line with its Board approved strategy, the Proprietary Investments business line has been successful in exiting real estate assets from the portfolio contributing to gains from sale of assets.

Share Price Highlights:

We would like to give some insights into the Group's share price performance.

During the year, the Group continued to deliver compelling shareholder returns through a combination of dividend distributions and share price appreciation. GFH's share price increased by approximately 90% during 2025, and together with the interim and proposed dividends, generated strong total shareholder returns. This performance underscores growing investor confidence in GFH's strategy, disciplined execution, and long-term value creation.

In line with the Group's results, the Board of Directors has recommended a total cash dividend of 10.11% on nominal value (US\$0.0268 per share excluding treasury shares, including US\$ 0.0053 interim cash dividends paid earlier), subject to regulatory and shareholders' approval.

2025 Digital Banking – GFH App Developments:

Throughout the year, GFH continued to strengthen the foundations underpinning its growth while advancing key strategic priorities, including investment in technology, strengthening the digital capabilities across its platforms and the enhancement of customer-centric capabilities and the overall customer experience. These initiatives further reinforce the Group's disciplined approach to growth and long-term value creation.

Earlier this year, we introduced a conversational AI Investment Assistant, within the GFH App, enabling clients to receive faster, more personalized insights on investment products and portfolio options. This marked a key milestone in embedding AI-driven capabilities into the digital investment journey. In addition, we progressed key enablers to support the next phase of digital self-service, most notably advancing in-app IBAN capabilities for clients and improving beneficiary management within the app. This supports streamlining internal operational workflows through clearer data capture, improved validations, and reduced manual touchpoints, enabling stronger straight-through processing and more efficient exception handling.

Building on this foundation, we launched 'Sara' and 'Ahmed' a Bahraini human-like AI Call Center Agents designed to provide consistent, intelligent, and scalable client servicing. These agents enhance response accuracy, enable proactive data-driven service improvements, and reduce operational turnaround times across client interactions. In the same period, we expanded our regional reach by integrating with a digital bank in the Kingdom of Saudi Arabia, with an aim to offer more tailored services to clients. In addition, we continued to optimize key digital journeys to improve client experience.

During the fourth quarter, we introduced e-Key integration, enabling secure digital identity verification through Bahrain's national digital identity platform. This significantly enhanced onboarding efficiency, strengthened compliance controls, and reduced friction in client activation.



These integrations align the with Group's broad strategy to enhance client engagement, boost operational efficiency, and create a seamless experience across our digital ecosystem.

Looking ahead, we remain fully committed to driving operational excellence and digital transformation across the Group, leveraging technology to enhance efficiency and support scalable growth.

ESG Highlights:

Across the Group, we remain focused on advancing our ESG-related practices through a range of positive initiatives, the initiatives we have implemented this quarter include:

1. **Participating in the World Economic Forum Annual meeting in Davos**, positioning GFH alongside global leaders with a goal to shape the future of finance, investment and economic transformation.
2. **Supporting youth entrepreneurship and innovation** through leadership initiatives, from podcasts to educational content, aligned with our commitment to empower the leaders of tomorrow.
3. **Hosting specialized knowledge sessions under the Group's internal "Minds at Work" platform**, a platform which focuses on employee contribution to raise awareness on sustainability, governance, and responsible business practices within the GFH corporate culture.
4. **Sponsoring and participating in innovation and management forums**, including Manama Capital of Young Arab Entrepreneurs and Sustainability Forum Middle East, supporting human capital development across the region.
5. **Strengthening participation in global platforms focused on innovation and sustainable growth**, through the Group's contribution to the Future Investment Initiative (FII) reinforcing our commitment to responsible innovation and digital transformation.
6. **Continuing to enhance the Group 's standing in governance and sustainability through regional recognition**, the Group has been awarded the 'Best ESG Strategy Award' from MEA Finance, positioning the Group as a leader in in the implementation of ESG principles in the region.

Award Highlights:

Now let me turn to the achievements and awards received during 2025. This was another great year of international recognition for the Group with multiple awards for our innovation and excellence.

GFH was named as:

1. Best Investment Bank by MEA Finance
2. Best Private Real Estate Manager of the Year by Financial Times
3. Leading Corporate for Investor Relations in Bahrain by MERIA
4. Middle East's Best for Alternative Investments by Euromoney
5. Best Islamic FinTech Solution Implementation by MEA Finance
6. Islamic Digital Banking Provider by MEA Finance
7. Best Private Bank in Bahrain by Global Finance
8. Bahrain's Best Islamic Fund by Euromoney
9. Bahrain's Best for Alternative Investments by Euromoney

All in all, this strong industry recognition underpins our position as a leading bank in the region.



Closing remarks:

I want to thank all our shareholders, partners and colleagues for their continued trust and commitment.

2025 has been marked by outstanding performance and solid growth across all business lines, supported by a robust balance sheet, adequate liquidity and a disciplined risk appetite supporting long-term stability and flexibility.

As we look to the future, we remain focused on disciplined growth, portfolio resilience, continued digital innovation, enhancement of customer experience and sustainable value creation.

We are confident in our ability to sustain this momentum and capitalize on opportunities to deliver sustainable value for shareholders and stakeholders alike.

Looking forward to another year of continued progress.

I would like to thank you for your time this afternoon and open the floor for any questions you may have.

1. Does the Group invest in artificial intelligence as part of its Assets Under Management strategy? Yes, AI forms part of our broader thematic investment strategy. We view artificial intelligence not simply as a technology trend, but as a structural transformation reshaping multiple industries globally. Accordingly, we selectively invest in AI-driven businesses where we see strong fundamentals, scalable models, and long-term growth potential. At the same time, we recognize that AI growth is underpinned by significant infrastructure requirements. As a result, we also allocate capital to sectors that enable and support the AI ecosystem — including digital infrastructure, data centers, logistics platforms, and energy solutions that power increasing computational demand.	1. هل تستثمر المجموعة في الذكاء الاصطناعي ضمن استراتيجيتها لإدارة الأصول تحت الإدارة؟ نعم، يشكل الذكاء الاصطناعي جزءاً من استراتيجيتنا الاستثمارية. فنحن نرى الذكاء الاصطناعي ليس مجرد توجه تقني، بل كتحول يعيد تشكيل العديد من القطاعات عالمياً. وبناءً على ذلك، نقوم بالاستثمار بشكل انتقائي في الشركات القائمة على الذكاء الاصطناعي عندما نرى مقومات قوية، ونماذج قابلة للتوسع، وإمكانات نمو طويلة المدى. وفي الوقت نفسه، ندرك أن نمو الذكاء الاصطناعي يعتمد على متطلبات بنية تحتية كبيرة. لذلك، نوجه رأس المال أيضاً نحو القطاعات التي تمكن وتدعم منظومة الذكاء الاصطناعي — بما في ذلك البنية التحتية الرقمية، ومراكز البيانات، ومنصات الخدمات اللوجستية، وحلول الطاقة التي تدعم الطلب المتزايد على القدرات الحاسوبية.
2. What are the Group's geographic priorities going forward? Our geographic priorities remain focused on markets where we have an established presence, strong execution capability, and clear visibility on risk-adjusted returns. We will continue to invest in the geographies where we are already well positioned, particularly the UAE and the Kingdom of Saudi Arabia, which remain core markets for the Group. Beyond the GCC, we maintain an active presence in the United States, Europe, and the United Kingdom, where we focus on income-generating assets and diversified investment platforms that provide portfolio resilience and stable cash flows. At the same time, we intend to expand our footprint in the Emerging Markets. We see long-term structural growth themes in these regions, especially in technology, data-driven industries,	2. ما هي الأولويات الجغرافية للمجموعة خلال الفترة المقبلة؟ تبقى أولوياتنا الجغرافية مركزة على الأسواق التي نتمتع فيها بحضور راسخ، وقدرة قوية على التنفيذ، وروية واضحة حول العوائد المعدلة حسب المخاطر. سنواصل الاستثمار في المناطق التي نتمتع فيها بحضور قوي، وخاصةً في دولة الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية، اللتين تظلان من الأسواق الأساسية للمجموعة. إضافةً إلى ذلك، نحافظ بحضور نشط في الولايات المتحدة وأوروبا والمملكة المتحدة، حيث نركز على الأصول ذات عوائد مستمرة ومنصات الاستثمار المتنوعة التي تعزز مرونة المحافظ وتوفر تدفقات نقدية مستقرة. وفي الوقت نفسه، نعتزم توسيع حضورنا في (Emerging Markets) فنحن نرى فرص نمو طويلة المدى في هذه المناطق، خصوصاً في قطاعات التكنولوجيا، والصناعات القائمة على البيانات، والبنية التحتية، والقطاعات التي تدعم التحول الاقتصادي.

infrastructure, and sectors supporting economic transformation.	
3. Could you provide an update on Khaleeji Bank's financial performance for the year and comment on the regulatory ratios? Khaleeji's financial performance reflects an adequate liquidity position, with LCR standing at ~429.7%, and NSFR at ~102.67%, they continue to operate well-above regulatory thresholds. Additionally, Khaleeji delivered a net profit of \$30.7m as of 31 December 2025 (~10.3% YoY).	4. هل يمكنكم تقديم تحديث حول الأداء المالي لبنك خليجي خلال العام، والتعليق على النسب الرقابية؟ يعكس الأداء المالي لبنك خليجي مستوى مريحاً من السيولة، حيث بلغ معدل تغطية السيولة (LCR) نحو 429.7%، فيما بلغ معدل صافي التمويل المستقر (NSFR) حوالي 102.67%، مما يؤكد استمرار البنك في العمل بمستويات تفوق بكثير الحدود الرقابية المطلوبة. كما حقق خليجي صافي ربح قدره 30.7 مليون دولار حتى 31 ديسمبر 2025، بنمو يقارب 10.3% على أساس سنوي.
4. What is the future Planned acquisition? We are unable to provide forward looking statements or comment on transactions at this stage. That said, we maintain a solid pipeline of investments and any developments will be disclosed to the market subject to the relevant approvals.	4. ما هي خطط الاستحواذ المستقبلية؟ لا يمكننا في هذه المرحلة تقديم توقعات مستقبلية أو التعليق على أي صفقات محتملة. ومع ذلك، نحفظ بمحفظة قوية من الفرص الاستثمارية، وسيتم الإفصاح عن أي تطورات للسوق وفقاً للموافقات ذات الصلة.
5. Do you plan any acquisition in the Kuwaiti market? Kuwait is a key market for us. We have established our presence through our subsidiary over the past few years and we continue to explore opportunities in the Kuwaiti market.	6. هل لديكم خطط لتنفيذ أي عملية استحواذ في السوق الكويتي؟ نعد دولة الكويت سوقاً أساسياً بالنسبة لنا. وقد رسّخنا حضورنا فيها خلال السنوات الماضية من خلال شركتنا التابعة، ونواصل استكشاف الفرص المتاحة في السوق الكويتي.
6. What is the plan for Healien and Education? We continue to look for opportunities for the education sector and remain active in this space. As for Healien, we are working on listing the platform in the Saudi Market "Tadawul" in the next 12 to 18 months.	7. ما هي الخطة الخاصة بمنصة Healien وقطاع التعليم؟ نواصل البحث عن فرص في قطاع التعليم، حيث نظل نشطين في هذا المجال. أما بالنسبة لمنصة Healien، فنحن نعمل على إدراجها في السوق المالية السعودية "تداول" خلال الـ 12 إلى 18 شهراً القادمة.